

PROGRAMME DE FORMATION <u>BTS Gestion PME (GPME)</u>

Septembre 2024

INTITULÉ DE LA FORMATION	Brevet de Technicien Supérieur Gestion de la PME Titre RNCP 38363 RNCP38363 - BTS - Gestion de la PME (francecompetences.fr)
DATES DE LA FORMATION	Du 09/09/2024 au 26/06/2026
DURÉE DE LA FORMATION	1100 heures de formations théoriques 120 heures pour notre matière Compétences+ (Accompagnement / Suivi / Interventions de professionnels)
PUBLIC	L'action de formation est ouverte à toute personne ayant pour objectifs : - D'accéder à un niveau supérieur de qualification, - D'évoluer ou de changer de profession ou de secteur d'activité.
PRÉREQUIS	 Être titulaire d'un titre ou d'un diplôme de niveau IV inscrit au RNCP ou avoir achevé la scolarité y conduisant. Avoir passé un entretien d'admission au sein du centre deformation Remplir les critères d'admission du centre de formation (motivation, projet)

EVEREN FORMATION



OBJECTIFS DE LA FORMATION

- Apporter les connaissances théoriques et pratiques nécessaires à la passation des épreuves de Brevet de Technicien Supérieur en Commerce International en conformité avec le référentiel du diplôme établi par le ministère de l'enseignement supérieur et de la recherche.
- Préparer le candidat à l'exercice de fonctions telles que :
 - Assistant commercial
 - Assistant de direction
 - Assistant de gestion administrative
 - Assistant en ressources humaines
 - Assistant comptable
 - Secrétaire (direction, bureautique...)
 - Assistant de gestion en PME
 - Collaborateur du dirigeant PME

•

Au fil de leur évolution, les étudiants peuvent obtenir davantage de responsabilités. Grâce à leur polyvalence, les étudiants peuvent facilement répondre aux demandes de différentes structures du type PME, dans les différents secteurs économiques (comme le commerce et l'industrie). Ce diplôme étant reconnu dans toute l'Europe, les étudiants peuvent même s'orienter vers l'étranger

- Valider l'acquisition des compétences et avoir rempli les tâches mentionner dans le référentiel de l'apprentissage au sein de l'entreprise.

OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

Le titulaire du BTS Gestion PME doit être capable de :

- Découvrir le business dans un environnement international
- Connaître les spécificités du commerce à l'étranger
- Maîtriser les techniques de négociation internationale

Exercer vos compétences dans plusieurs langues étrangères

EVEREN FORMATION



MODALITÉS D'ADMISSION ET DÉLAIS D'ACCÈS	 Entretien d'admission avec un membre de la direction ducentre. Inscriptions au 31/07/2024 Étude du dossier de candidature téléchargeable sur notre siteweb : www.everen-formation.fr
TARIFS	 Pas de frais d'inscription ni de scolarité à prévoir Les coûts de la formation peuvent être pris en charge par des financeurs publics
MOYENS PÉDAGOGIQUES	Moyens pédagogiques mis en œuvre :
	EVEREN FORMATION s'engage à adapter ses formations en fonction des besoins, difficultés ou demandes des apprentis sicela ne va pas à l'encontre du programme et du bon déroulement de la formation.
	- Séances de formations théoriques en salle
	- Encadrement des alternants par des formateurs
	expérimentés. Vidéo-projections de cours
	- Transmission du contenu des cours sur l'espace étudiant de notrelogiciel à chaque fin de séance.
	<u>Compétences+</u> :
	Ateliers ludiques, interventions de professionnels, coaching individuels ou groupés qui permettrons de travailler des compétences professionnelles, établir des projets de poursuite d'études ou encore de se perfectionner sur des tâches habituelles en entreprise.



MOYENG	
MOYENS	- Supports pédagogiques conçus à partir du
TECHNIQUES ET D'ENCADREMENT	référentielacadémique - Étude de cas concrets
	- Mise en pratique en entreprise
	- Interventions de professionnels au CFA Moyens techniques
	- Salles équipées de vidéos-projecteurs pour la projection de cours ou de documents vidéo Moyens d'encadrement
	Tout au long de l'année l'alternant sera encadré par
	l'équipe pédagogique composée :
	- D'un responsable pédagogique, pilote de l'action deformation,
	- D'un formateur référent, garant du bon déroulé des apprentissages des étudiants dont il a la charge
	- De formateurs justifiant au minimum d'un niveau II de formation et qualifiés dans la discipline enseignée.
	- D'un tuteur en entreprise chargé d'accompagner l'alternant tout au long du cursus.
LIEU DE LA FORMATION	CFA EVEREN FORMATION Espace Colbert- BAT F - 1 avenue de la Châtre 36000 Châteauroux
MODALITES DE SUIVI	Administratif • Feuilles de présence quotidiennes émargées par les stagiaires et les formateurs, • Attestations mensuelles d'assiduité. Pédagogique • Entretiens trimestriels avec le formateur référent de la formation ainsi qu'avec le responsable pédagogique • Visites trimestrielles en entreprise pour s'assurer de l'épanouissement et de l'efficacité de l'alternant.
	Conseils de classe trimestriels pour l'établissement des bulletins scolaires.



CONTRÔLE DES CONNAISSANCES ET COMPETENCES ACQUISES	Évaluation formative
DURANT LA FORMATION	Contrôle continu tout au long de l'action de formation sous la forme de devoirs sur table hebdomadaires, oraux professionnels, exposés, dossiers professionnels, devoirs à la maison
	Examens blancs en conditions réelles :
	- 1 en première année
	- 2 en deuxième année
	Évaluation sommative
	Présentation aux épreuves nationales du BTS de Commerce International en fin d'année.
	Ateliers et exercices de mises en pratique sur des tâches professionnelles pour préparer les Oraux (EF1-2-3/E4-E5)
SANCTION DE LA FORMATION	Diplôme d'État du BTS sous réserve des résultats obtenus aux examens
	Attestation de formation
EFFECTIF	Effectif maximum: 25 étudiants
POUR ALLER PLUS LOIN	Poursuite d'étude possible : Bachelor Gestion des Ressources Humaines Bachelor Commerce et Marketing-Majeures : Négociation/vente, International, Tourisme ou Banque/assurance/patrimoine Bachelor Communication Digitale Passerelle envisageable en écoles de commerce, licences professionnelles ou en licences générales universitaires



DESCRITPION DES MODALITÉS
D'ACQUISITION DE LA
CERTIFICATION PAR
CAPITALISATION DES BLOCS DE
COMÉTENCE ET/OU PAR
ÉQUIVALENCE:

Quelle que soit la forme d'examen choisie, globale ou progressive, les candidats préparant le brevet de technicien supérieur dans le cadre de la formation professionnelle continue ou dans le cadre de la validation des acquis de l'expérience reçoivent, pour les unités du diplôme préparé qui ont fait l'objet, au titre de la session en cours ou dans les cinq années précédentes, d'une note égale ou supérieure à 10 sur 20 ou d'une validation des acquis de l'expérience, y compris si elles ont été obtenues par la voie scolaire ou par la voie de l'apprentissage, une attestation délivrée par le recteur reconnaissant l'acquisition des compétences constitutives de ces unités du diplôme.

Au-delà de la durée de cinq ans pendant laquelle ils peuvent demander à conserver les notes obtenues, les candidats titulaires de l'attestation peuvent être dispensés à leur demande de l'obtention des unités constitutives du brevet de technicien supérieur correspondantes, sous réserve du maintien de ces unités dans le règlement d'examen de la spécialité du diplôme. En cas de modification de celle-ci, il est tenu compte d'un tableau de correspondance entre anciennes et nouvelles unités.



EVEREN FORMATION est totalement accessible aux personnes en situation de handicap

Si un bénéficiaire a des contraintes particulières liées à une situation de handicap, veuillez contacter au préalable le référent handicap afin que nous puissions dans la mesure du possible adapter la formation et vous permettre de suivre celle-ci dans les meilleures conditions.

<u>Référent handicap</u> : Charlène Sallé

 $02\ 19\ 00\ 06\ 90$

administratif@cfa-everen.fr



Contenu de la formation:

Conformément au référentiel établi par le ministère de l'enseignement supérieur et de la recherche, la formation de BTS Gestion PME se compose de 3 parties distinctes.

I- Enseignement général

o Unité E 1 : Culture générale et expression

o Unité E 2 : Communication en langue vivante étrangère o Unité E 3 : Culture économique, juridique et managériale

II- Enseignement professionnel

o Unité U4 : Gérer la relation avec les clients et les fournisseurs de la PME

o Unité U51 : Gérer les risques de la PME

o Unité U52 : Gérer le personnel et participer à la gestion des ressources humaines de la PME

o Unité U6 : Soutenir le fonctionnement et le développement de la PME

III- Périodes en entreprises

IV- Compétence+

Unité E1 : Culture générale et expression

Le but de cet enseignement est de donner aux étudiants la culture générale dont ils auront besoindans leur vie professionnelle et de les rendre aptes à une communication efficace à l'oral et à l'écrit. Il s'articule autour de compétences :

- Respecter les contraintes de la langue écrite
- Synthétiser des informations
- Répondre de façon argumentée à une question posée en relation avec les documents proposés en lecture
- S'adapter à une situation de communication
- Organiser un message oral



Unité E2: Communication en langue vivante étrangère

Cette unité vise l'acquisition du lexique en lien avec le domaine du management des unités commerciales et le développement des activités langagières (compréhension, expression, interaction) :

- compréhension écrite de documents professionnels (brochures, courriers...)
- compréhension orale d'informations à caractère professionnel (appels commerciaux...)
- expression écrite : prise de notes, rédaction de comptes rendus
- expression orale : conversations professionnelles simples

<u>Unité E3 : Culture économique juridique et managériale</u>

- Analyser des situations auxquelles l'entreprise est confrontée
- Exploiter une base documentaire économique, juridique ou managériale
- Proposer des solutions argumentées et mobilisant des notions et les méthodologies économiques, juridiques ou managériales
- Établir un diagnostic (ou une partie de diagnostic) préparant une prise de décision stratégique
- Exposer des analyses et des propositions de manière cohérente et argumentée

Unité E4: Gérer la relation avec les clients et les fournisseurs de la PME

- Rechercher des clients par prospection ou pour répondre à un appel d'offres
- Traiter la demande du client (de la demande de devis jusqu'à la relance des impayés)
- Informer, conseiller, orienter et traiter les réclamations
- Rechercher et sélectionner les fournisseurs
- Passer les commandes d'achat et d'immobilisation et les contrôler, valider le règlement, évaluerles fournisseurs.
- Assurer le suivi comptable des opérations commerciales

Unité U51 : Gérer les risques de la PME

- Conduire une veille
- Accompagner la mise en place d'un travail en mode « projet »
- Identifier, évaluer les risques de l'entreprise et proposer des actions correctrices
- Évaluer et suivre les risques financiers de la PME en termes de trésorerie
- Gérer des risques identifiés dans la PME
- Mettre en place une démarche qualité au sein de la PME



Unité U52 : Gérer le personnel et participer à la gestion des ressources humaines de la PME

- Assurer le suivi administratif du personnel
- Préparer les éléments de la paie et communiquer sur ces éléments
- Organiser les élections des représentants du personnel- Participer à la gestion des ressources humaines
- Contribuer à la cohésion interne du personnel de l'entreprise

Unité U6: Soutenir le fonctionnement et le développement de la PME

- Représenter, analyser, améliorer le système d'information de la PME
- Améliorer des processus « support » et organiser et suivre les activités de la PME
- Participer au développement commercial de la PME et à la fidélisation de la clientèle
- Accompagner le déploiement du plan de communication de la PME
- Analyser l'activité de la PME
- Produire et analyser des informations de nature financière
- Identifier les facteurs explicatifs de la performance commerciale et financière,
- Concevoir et analyser un tableau de bord

Compétences +

Ateliers ludiques, interventions de professionnels, coaching individuels ou groupés qui permettront de travailler des compétences professionnelles, établir des projets de poursuite d'études ou encore de se perfectionner sur des tâches habituelles en entreprise.

Période en entreprises :

En entreprise, les alternants effectueront les tâches demandées par l'employeurs qui auront étévalidés par notre équipe pour qu'elles correspondent au mieux aux attentes du diplôme et à l'évolution des étudiants.

Contact:



Service administratif: 02 19 00 06 90

Mail: contact@everen-formation.fr